



ホワイト急便

ホワイト急便 鹿屋

スニーカークリーニング

お母さんのお手伝い

はじめました。



ええっ
コらっ
ーべの
スる



紳士・婦人スニーカーから通学用・上履きまで!!

機械洗い

ちょっとした軽い汚れに
おすすめです!

お手軽コース

500円（税込）

機械 or 手洗い

機械洗浄又は専用スポンジでしっかり手洗い! 汚れスッカリ

ダブルコース

1,000円（税込）

洗えない靴もあります

(注意事項)・部分的に皮・全体的に皮の靴、本体の傷みがヒドイ靴・色が出る恐れがある

※工場にて検品!ご返却させて頂く場合もございます。

※仕上がりには3日ほどいただきます。

♡見比べてみてください♡

洗浄前

洗浄後



(写真はダブルコース洗いです)

洗浄前



洗浄後



(写真はダブルコース洗いです)

【洗浄の流れ】

機械 or 手洗い→靴専用乾燥機→包装→お店へ



ホワイト急便 鹿屋グループ

☎(代)40-4577

<http://www.white-kanoya.com/> お近くの取次店をホームページでお探し下さい!!

☎ホワイト急便鹿屋ホームページ(検索)

裏面も
ご覧下さい

取次店 募集中



ホワイト急便の
取次店を
経営して
みませんか。

この機会に
ぜひご検討
ください！



ホワイト急便 鹿屋工場

Laundry Service with Love WHITE EXPRESS

0994-40-4577

【取次店募集のお知らせ】

日本で一番大きなクリーニング組織。
だから安心経営・安定起業が実現出来ます。

ホワイト急便の
安心経営

ホワイト急便は只今、
全国に約330工場・
10,600店舗。 H21.1 月末現在



ホワイト急便、安心・安定の6つのポイントを紹介します。

Point 小スペース

01

お店や自宅の一部、たとえば車庫
など、ほんの小さなスペースで
OK。3坪からオープンできます。

Point 小資金

02

資金で必要なのは、開設にともな
う改装費用と、店舗備品費、保健
所申請費だけです。看板・オープ
ンチラシ等は会社が負担します。

Point 仕入れ・在庫なし

03

いわゆる販売業ではなく、衣類保
管業務なので、負担の大きい物品
の仕入れや在庫は一切ありません。

Point 宣伝・広告

04

会社でチラシ配布などの宣伝・広
告をおこないます。

Point 集金なし

05

お客様が品物を持ち込み、その場
での現金支払いですので、集金の
必要はありません。

Point 保証金・権利金なし

06

営業を始めるにあたって、保証金・
権利金等は一切不要です。



専業

生活にゆとりを考えてみませんか？

働きたくても家事が大変で不可能。
しかし取次店ならこんなに安心。

ご不安は全て解決いたします。
ごゆっくりご検討してください。



Question

未経験者や初心者でもやれるでしょうか？

01

取次店は、クリーニングの保管業務です。

だから、受け渡しルールを研修すれば誰でも大丈夫です。

Question

自宅は立地が悪く商売に不向きと思いますが？！

02

店舗スペースと車が横付できればOKです。

市場性・売上・収益性は会社で調査させていただきますので、ご安心下さい。

Question

お客様の支払いが滞ったり、集金の心配は？！

03

料金は全て前払い制なので、集金する事はありません。

だから、後での回収のトラブルは心配ありません。

Question

クレームやトラブルがあると困りますけど？！

04

クレームが絶対にないという商売はありません。

万一発生しても会社が即、対処。火災・盗難の弁償保険は加入済みです。

自宅の庭のプレハブや倉庫・ガレージ・空地を活かした店づくりが可能です。

自宅で安心・気軽な〔専業〕を始めましょう。



個性豊かな
オリジナルの
店舗造り

信頼と実績をそのままご提供します。

起業に必要な様々なツールも
特典も色々ついてきます。

兼業をおすすめする
4つのメリットを紹介します。

兼業

Merit

01

クリーニングは誰もが利用するもの。だから…

来店する客層が多彩になります。また、クリーニングのついでに、
あなたの本業の商品の売上げにも繋がります。

Merit

02

クリーニングショップには…

徐々に固定客が生まれます。そしてそのまま、
あなたの本業の固定客拡充にも繋がります。

Merit

03

お客様は1度のクリーニングで必ず…

依頼と受取りで2回来店します。つまり、来店頻度が2倍ということです。それだけ
本業の販売チャンスも増加するということです。

Merit

04

ホワイト急便は全国ネットのトップ・ブランドです。

だから貴店の知名度も更にアップします。

さらに広告チラシは当社で負担。その他新聞・テレビ・ラジオでも宣伝します。

従業員・店舗空きスペースの有効活用。そして、経営に必要な副収入。

安定と活力の〔兼業商売〕を導入しませんか。

とっても
安心なお仕事

余計な経費を掛けず、ご近所様との交流を深めましょう。

〔仕入れ〕・〔セールス〕・〔集金〕・〔保証金〕などの無駄が一切ございません。
お客様と気持ちのよいお付き合いの出来るとっても安心なお仕事です。

仕入れ

ゼロ!

セールス

ゼロ!

集金

ゼロ!

保証金

ゼロ!



日本さわかグループ／クリーニング営業店開設要項

受取り手数料基準		自己負担分
30万円未満の場合	25%	◇店舗に必要な器具 (整理棚・受付カウンター・吊ボール・その他備品類等)
30万円以上～40万円未満の場合	26%	◇保健所申請費用
40万円以上～50万円未満の場合	27%	◇店舗開設にともなう改装、改装費用
50万円以上～60万円未満の場合	28%	会社負担分
60万円以上～70万円未満の場合	29%	◇看板・立看板・パネル・ポスター・ 料金表・POP等、その他広告に関する一切
70万円以上の場合	30%	◇オープン時のチラシ宣伝費用

※1ヶ月のクリーニング売上に対しての受取り手数料率(税別)

今からでも
始められる
安定価格

